

# Bayilik

Amaç – Kazanç - İşleyiş



## Hakkımızda

Satın alma sürecindeki kurgunun nev-i şahsına münhasır olması ve self servis satışa uygun olmayıp tıpkı tekstilde olduğu gibi ilgi yoğun beğendirme öncelikli ve çeşitlilik gerektirmesi, mobil aksesuar sektöründe büyük elektronik perakendecilerin yanı sıra butik aksesuar mağazalarını ihtiyaç haline getirmiştir.

Uzun yıllar yapmış olduğum Bimeks Bilgi İşlem A.Ş. Bölge Yöneticiliği birikimimle, işletme kalitesi ve görsel düzenlemelerde sektöre farklı bir soluk getirmeyi ilke edinerek, seçkin avm projelerinde 15-30 m2 dükkan veya şık kiosklarla kararlılığında genç, dinamik, hızlı bir işletmeyiz. Değerli projelerinizde yer almaktan onur duyuyoruz.

Sadi TOPRAK



# Mobicaps Hangi Markalarla Çalışıyor?

Mobicaps tüm oem kılıf/kapak ürünlerinde kendi markası ve kendi ambalajıyla teşhir ve sunum yapmaktadır.

Tempered glass ekran koruma ürünlerinde uzakdoğuda üretimi olan Ti-Mesh markasına kendi markası için üretim yaptırmaktadır.

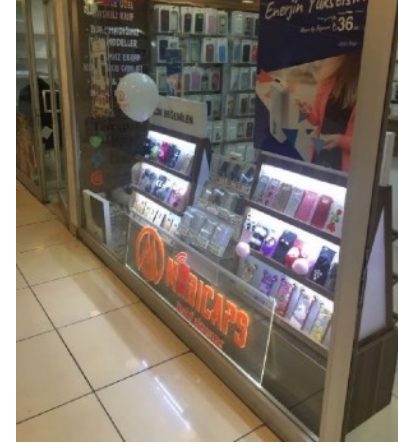
Bouletta, Ti-Mesh, Spigen, Santa Barbara, AirJacket, Totu Design, Voero, Basesus Element Case gibi markalarda kendi orijinal ambalajları ile teşhir ve sunum yapmaktadır.

Tüm ürünleri barkodlu ve stoklu olarak satışa sunmaktadır.

Şarj cihazı, kablo, kulaklık, powerbank gibi tüm elektronik ürünlerde 4255 sayılı kanunun gereği olan ülkemiz garanti koşulları geçerlidir.



# Mağazalarımız





# Franchise Mağazalarımız



## Zindankale Cadde

Mobicaps 2017 yılında franchise mağazalar açmaya başlamıştır.

Kurduğu yazılım alt yapısı ve B2B üzerinden sipariş olanaklarıyla sınırlı sayıda şanslı yatırımcıya marka kullanım hakkı tanıyarak kurumsal mağazalar açmaktadır.



# Amaç:

Akıllı  
Kazanç

Kârlı Ürün Grubu

Raftan Satış Hızı  
Ölçülmüş Ürün

Satış Becerileri Artırma  
Optimizasyonu



Mevcut işinizin mobil aksesuarla mantık ilişkisi varsa şanslısınız. Artık Mobicaps'in kendi mağazalarında stok devir hızı ölçülmüş kârlılığı yüksek ürünlerini crossel ve upsell satış becerilerinizle birlikte aynı işyerinden daha fazla kazanç elde edebileceksiniz.



# Handikaplar:

## Yanlış Partne r

Düşük Kaliteli  
Ürün

Stok Devir Hızı  
Ölçülmemiş Ürün

Lokasyona Uygun  
Olmayan Ürün



Amacınız doğru olsa da yanlış partnerlerle yola çıkıldığında karşılaşılabilecek muhtemel sorunlar şunlardır: Lokasyona uygun olmayan, satılacağı endişesi taşıdığımız, sektörün doğasından dolayı çoğunlukla kusurlu/ arızalı çıkan ürün satın alması yaparak zarar edebiliriz. Mağazanızda müşteri beklentisi ölçülmediğinde talebin üzerinde veya altında kalacak fiyat bandındaki ürünlerden dolayı zarar edebilirsiniz. Mobicaps, bu ölçümlemenin sahada tamamlanması için bayilerine 3 ay boyunca %30 oranında ürün değişimi kolaylığı sunar.



# Mobicaps'la Beraber Olmanın Faydaları:



Doğru  
Partner

Piyasada Kabul  
Görmüş Ürün

Doğru  
Ürün

Stok Devir Hızı  
Ölçülmüş Ürün

Lokasyona Uygun  
Ürün



- Kendisi de farklı illerde alışveriş merkezlerinde hizmet veren Mobicaps'ta piyasanın talep ettiği en trend ürünler mevcut olup, avm müşterisine hitap ettiği için ürün kalitesi yüksek seviyededir.
- Tüm ürünler ambalajında ve barkodlu olduğu için stok takibi açısından kolaylık sunmaktadır. İlerleyen dönemde satılan/satılmayan stok takibi ve envanter sayım kolaylığı imkanı sağlanmaktadır.
- 21 ayrı noktadan Mobicaps tarafından tedarik edilen ürünler satış hızı orantısıyla süzülmüş stok olarak sunulmaktadır.
- Mobicaps marka ve ambalajı ile satışa sunulacak ürünler bayiye rekabetten uzaklaştırdığı için kârlılığın pazarlıkla erimesi engellenir.
- Bayi, bulunduğu lokasyon (Mobicaps'ın belirlediği sınır içerisinde) dan gelen web siparişlerinden %3 prim alır.





# Mobicaps'la Beraber Olmanın Faydaları:



Doğru  
Partner

Piyasada Kabul  
Görmüş Ürün

Doğru  
Ürün

Stok Devir Hızı  
Ölçülmüş Ürün

Lokasyona Uygun  
Ürün



- Sipariş Kolaylığı. [www.mobicaps.com](http://www.mobicaps.com)'dan kendisine özel şifre ile giriş yaparak istediğiniz ürünü istediğiniz adette sipariş edebilirsiniz. Kredi kartınızla taksitli olarak ödeyebileceksiniz. 200 TL üzeri alışverişlerde kargo ödemeyeceksiniz. Bu da size ürüne ulaşma ve finansal açılardan büyük kolaylıklar sağlayacak.
- Herşeye rağmen, satılacağı öngörülüp satılmayan stoğunuzu satılan stokla değiştirme imkanı
- Yapılacak kampanya kurgularıyla mevcut işin potansiyelinin artırılması hedeflenecek.
- Atalar İletişim, aksesuar satışı, sunumu ve iş geliştirme konusunda Mobicaps'ın organize perakende birikim tecrübelerinden istifade edecektir.
- Mobicaps ile yapılacak sistemli çalışma ve sektörde sunulmayan ticari imkanlar (kredi kartına taksit, satılmayan ürünü değiştirebilme, açılış kampanyası ve periyodik kampanyalar)
- Kişiye özel telefon kılıfı sunma imkanınız mağazanızın tercih sebebi olmasını sağlayacak ve iyi bir adresleme yapacaktır. İncelemek için: <https://www.mobicaps.com/kisiye-ozel-baskili-kapak>



# Mobicaps Bayilik Avantajları:

Minimum Yatırım

Tabelanız Bizden

Marka Bedeli Yatırıma Dönsün

Maximum Kâr

Hemen Satışa Başla



- Mevcut shop, “Mobicaps Mobil Aksesuar Satış Noktası” olarak tanımlanır. Uygun ölçülerde tabelanız tarafımızdan yaptırılır.
- Mağaza içerisinde aksesuar teşhir alanı **tarafımızdan keşif yapılarak, uygun röleve belirlendikten sonra proje çizdirilerek sunulur.**
- Marka sadakat sözleşmemize uygun olarak Mobicaps dışında mobil aksesuar ve çevrebirimi ürünü satışına izin verilmez.
- Üç ay boyunca her ayın sonunda satılmayan stokun (baya tarafından belirlenen) %30’u Mobicaps tarafından istenen ürünlerle değiştirilir.
- **Açılış kampanyası Mobicaps tarafından düzenlenir.** Bunun için damping fiyatlı seçilmiş 5 üründe belli adetlerde davetkar fiyatlar tanımlanıp bu ürünlerdeki zarar bütçe Mobicaps tarafından karşılanır. Ayrıca size ulaşabilecek potansiyel müşterilerinizin algılaması için, açılış kampanyası yoğun miktarda sosyal medya reklamlarıyla tetiklenir. **Sosyal medya reklam ücretleri Mobicaps tarafından karşılanır.**
- Her ay belli miktarda ürün satın alması **(kota) zorunluluğunuz olmaz.**
- **Mobicaps sizlerin cironuzdan herhangi bir marj talep etmez.**
- **Arızalı/kusurlu ürün stoku birebir değiştirilir.** (Kullanılmamış olma kriteri baz alınır)
- Çalışma süremiz içerisinde Ankara’dan gelebilecek diğer satış noktası taleplerinde, **Bayimizin bulunduğu noktanın 5 km. çapı kapsamında olan ikinci bir nokta verilmez.** (Alışveriş merkezi yatırımları hariçtir)
- Tüm ürünler faturalı olacağı için vergi planlama sorunu yaşanmaz.



# *birlikte kazanalım*



## **İşe Başlama Koşulları:**

- Aday bayimiz Mobicaps ile Bayilik sözleşmesi yapar.
- Sözleşme aşamasında satış noktası aday bayimiz Mobicaps'a 10.000 TL Bayilik bedeli öder.
- Mevcut mağazanın ilk ihtiyacını karşılayacak ürün gamı Mobicaps tarafından 25.000 TL bütçeyi aşmayacak şekilde hazırlanır. Bayi mal bedelini kredi kartı ile ödeyebilir.
- Bayimiz Mobicaps'tan ürün satın almasını web üzerinden ([mobicaps.com](http://mobicaps.com)) yapar, kredi kartı ile sunulan taksit seçenekleri çerçevesinde öder.
- Sonraki çalışma döneminde Mobicaps, Atalar İletişim'den satışını yaptığı mal bedeli dışında herhangi bir ücret talep etmez, kota belirlemez.



# TEŞEKKÜRLER



Mobil Aksesuar & Butik Teknoloji

**Sadi TOPRAK**  
Genel Müdür

0549 542 60 62

sadi@mobicaps.com

Feritpaşa mah. Kule Cad.  
KuleSite Avm. D giriş. -1 kat. No:B3  
Selçuklu / KONYA

